

**Kansen zien**



**Overtuigings  
kracht**



**Zicht op  
de markt**



**Zelfstandigheid**



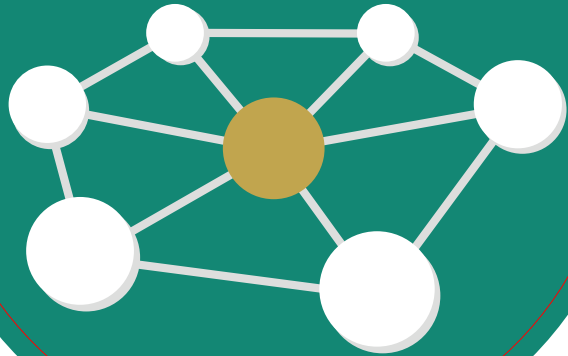
**Besluit  
vaardigheid**



**Zelfkennis**



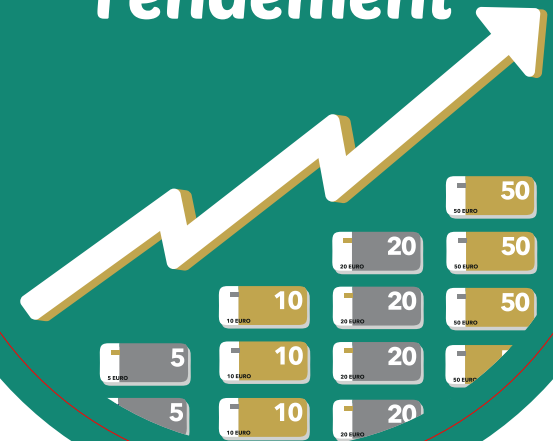
## Netwerk vormen



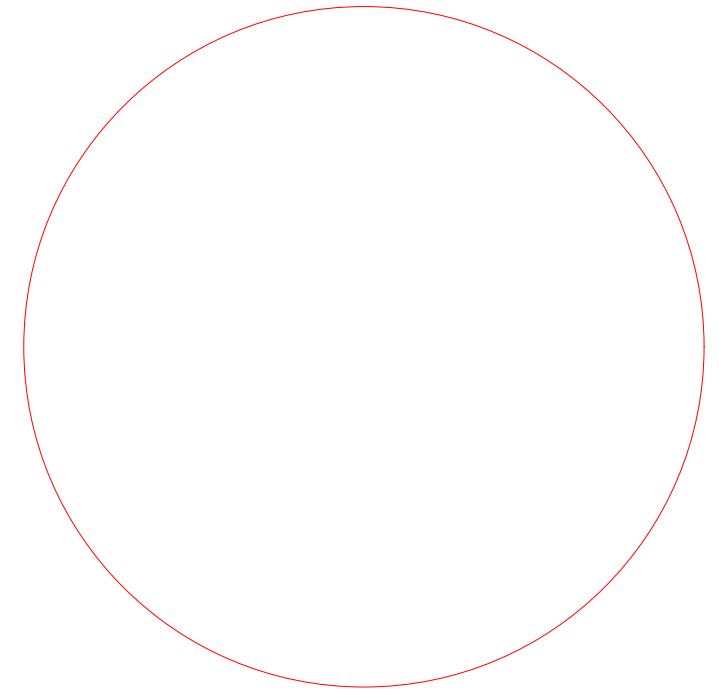
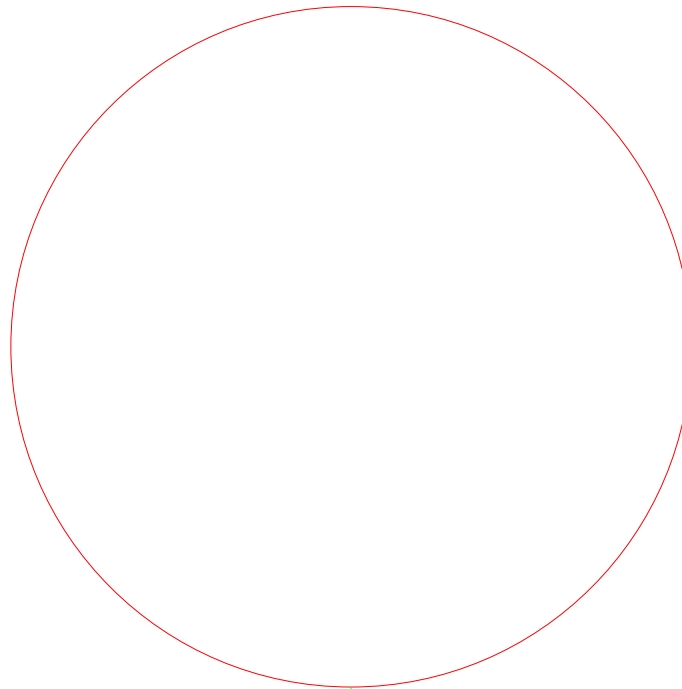
## Doorzettings vermogen



## Besef van rendement



## Toekomstig plannen



### **Ik ken de markt**

- Ik weet wie mijn concurrenten (medespelers, tegenspelers) zijn
- Ik durf met mijn concurrenten (medespelers, tegenspelers) te gaan praten
- Ik ben op de hoogte van wat er gebeurt binnen en buiten mijn sector en van de algemene trends in de markt

### **Ik kan anderen overtuigen**

- Ik vertel aan anderen duidelijk wat mijn idee is
- Ik geef de voor- en nadelen van mijn idee
- Als ik iets beslis, weet ik precies waarom ik dat beslis
- Ik vertel op een enthousiaste manier over mijn idee

### **Ik zie kansen**

- Ik weet wat er niet bestaat op de markt en ik zie nieuwe mogelijkheden
- Ik weet wat mijn (toekomstige) klanten nodig hebben
- Ik bedenken originele ideeën (nieuwe producten of diensten) voor wat mijn klanten nodig hebben

### **Ik ken mijzelf heel goed**

- Ik ken mijn eigen sterktes en zwaktes
- Ik vraag wat anderen van mijn manier van werken vinden
- Ik leer uit feedback van anderen
- Als ik er zelf niet uitkom, vraag ik meteen hulp
- Ik geef spontaan fouten toe

### **Ik neem beslissingen**

- Ik neem beslissingen op basis van kennis en informatie
- Ik kan zelfstandig beslissingen nemen, ook in moeilijke situaties
- Ik kan een beslissing nemen waar anderen niet mee eens zijn

### **Ik werk zelfstandig**

- Ik bepaal liefst zelf wat ik doe
- Ik geloof in mijzelf
- Ik zoek eerst zelf naar een oplossing
- Als ik iets beslis en het loopt slecht af, is het mijn fout

### **Ik ken mijn inkomsten en uitgaven**

- Ik houd mijn budget voortdurend in de gaten
- Ik ga voorzichtig om met mijn budget
- Vooral eer ik iets beslis, schat ik de financiële voor- en nadelen in
- Ik weet hoe ik de kostprijs van wat ik doe kan beperken
- Ik weet hoe ik resultaat kan behalen met zo weinig mogelijk geld, mensen en tijd

### **Ik zet steeds door**

- Ik werk met een duidelijk doel voor ogen
- Ik begin aan een taak ook al is die moeilijk en ik ga ermee door
- Ik eis veel van mezelf als ik aan het werk ben
- Als ik aan iets begin werk ik het altijd af
- Alleen belangrijke redenen kunnen ervoor zorgen dat ik mijn planning verander

### **Ik leg heel veel contacten**

- Ik spreek interessante mensen spontaan aan
- Ik ben aanwezig op plaatsen waar interessante mensen zijn
- Ik houd contact met interessante mensen die ik ken
- Ik breng interessante mensen in contact met elkaar

### **Ik plan de toekomst van mijn bedrijf**

- Ik maak een strategie en planning op
- Ik verander mijn strategie en planning als het moet
  - als de situatie verandert
  - als ik merk dat ik mijn resultaten niet zal halen
  - als er nieuwe kansen zijn
  - als het plan anders loopt dan verwacht